



PRESS RELEASE

2024年1月10日

東経連ビジネスセンター

マーケティング・セールス戦略支援事業の新規採択について

東経連ビジネスセンター（以下、東経連BC／会長 宮本 保彦：（一社）東北経済連合会副会長）は、「マーケティング・セールス戦略支援事業」において、1件の採択を決定いたしましたので、お知らせいたします。

「株ミユーラボ」は、福島大学認定第1号ベンチャーで、同大学が開発した特許技術を活用した動力伝導装置を事業としています。

昨年度の東経連BCの支援において同社のホームページやテストWEB広告の検索状況を解析したところ、ユーザーが既存市場の減速機（モーター等の動力源からの力を歯車等を用いて回転速度を落とすことによってトルクを得る機構）の代替品を探していることが判明したことから、今回は同社の「クラウン減速機」に特化してマーケティング・セールス戦略の支援を実施いたします。

東経連BCの支援により、汎用性の高い同製品が幅広く採用され、地域の自動車・医療、航空・ロボット産業等との連携により同社の成長のみならず地域への経済波及効果が期待できるとともに、さらなる雇用の創出なども期待される事業です。また、本件は大学発ベンチャーに対するマーケティング・セールス戦略支援事業として初めての案件であり、東北・新潟における大学発ベンチャーの成長に向けたロールモデルとなることも期待しております。

なお、本支援事業の採択件数は、今回の1件を加え、累計45件となります。

記

支援先	支援テーマ	所在地
株ミユーラボ	小型精密減速機の成熟市場に「堅牢・高トルク」の ブランディングで風穴を開ける	福島県 福島市

以上

■リリースに関するお問い合わせ先

【お問合せ先】

東経連ビジネスセンター 佐藤 健智

〒980-0021 仙台市青葉区中央2-9-10 セントレ東北11階

（一般社団法人 東北経済連合会 事務局内）

tel. 022-397-9098 fax. 022-262-7055

<http://tokeiren-bc.jp/>

株式会社ミユーラボ 伏見 雅英

〒960-1296 福島市金谷川1番地

福島大学ベンチャー・インキュベーション・ルーム

tel. 024-563-7181 fax. 024-563-7625

<https://mu-lab.com>



■(株)ミューラボ（福島県福島市/代表取締役社長 伏見 雅英 氏）

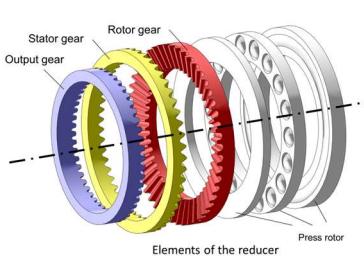
- ・**支援テーマ**：小型精密減速機の成熟市場に「堅牢・高トルク」のブランディングで風穴を開ける
- ・**支援期間**：令和6（2024）年1月～令和6年（2024）年12月末
- ・**支援先概要**：(株)ミューラボ（2015年4月設立、資本金75百万円、従業員11名）
- ・**業務内容**：最先端ロボット関連製品の開発・製造・販売
- ・**支援内容**：同社は、2015年4月設立の福島大学認定第1号ベンチャー。同大学所有の特許技術を活かして、動力伝導装置の開発・製造・販売に取り組み、ロボットの指などの機械を精密に動かす「立体カム機構」と、モーターの回転を減速して力を増幅させる「クラウン減速機」の量産を目指しています。

2020年から供給を開始した「クラウン減速機」については、住宅設備機器メーカーの高級引き戸の駆動部への採用や、電動グリッパに組込んだ形での「オリムベクスタ（オリエンタルモーター100%子会社）」への供給をはじめ、「OKIマイクロ技研」との共同研究など、注目が高まっております。また、将来的には次世代ロボットや医療、航空宇宙、廃炉等での活用も期待できます。

昨年度東経連BCでは、両製品について、展示会出展に向けたWEB広告デザイン・出稿等を支援しました（Pre支援）。今回は、昨年度支援でホームページやテストWEB広告検索状況を解析した結果、検索件数が多く、ユーザーが新たな代替品を探していることが判明した「クラウン減速機」に特化し、2024年6月の「機械要素技術展」出展を当面のターゲットにマーケティング・成長戦略策定、販路拡大に向けた支援を実施いたします。現在、小型減速機市場はトップメーカーの市場占有率が高い成熟市場となっておりますが、サイズ感や耐久性など既存製品が十分に対応できていない可能性があり、幅広いエンジニア層へそれらの点で強みを持つ「クラウン減速機」の訴求を図ることで、構造変化が起きつつある減速機市場において同社の地位確立を目指します。

そのため、本支援事業においては、

- ①昨年度のPre支援結果を踏まえた差別化ポイント、価格・流通・プロモーション等の販売拡大戦略構築
- ②ロゴ、シンボル等のブランド要素の構築
- ③販促ツール（CGムービー等）、ホームページ改訂のアドバイスや展示会サポートを行います。



<（左）クラウン減速機（30mm 角量産品、定格トルク 3Nm）と（右）歯車機構概念図>



<参考>

I.過去の支援案件の紹介

※過去支援事業の「マーケティング・知的財産事業化支援事業」及び「マーケティング・成長戦略支援事業」を踏襲

①斎藤マシン工業(株)(山形県天童市/代表:阿部 光成 氏)

- ・支援テーマ : コンパクトな植物油用濾過装置のセールス及びマーケティング支援
- ・支援期間 : 平成23年7月～平成24年6月

②(有)フラワート(秋田県由利本荘市/代表:鳴 真紀子 氏)

- ・支援テーマ : 世界初の“ジュエリング・フラー(宝飾花)”のマーケティング支援
- ・支援期間 : 平成24年1月～12月

③(株)四季菜(秋田県秋田市/代表:高橋 真木夫 氏)

- ・支援テーマ : 秋田産米粉を使ったスイーツの商品開発及びマーケティング戦略支援
- ・支援期間 : 平成24年4月～平成25年3月

④(株)味の加久の屋(青森県八戸市/代表:野田 一夫 氏)

- ・支援テーマ : 震災復興に向けた水産加工品のマーケティング戦略支援
- ・支援期間 : 平成24年4月～平成25年3月

⑤あおもり藍産業協同組合(青森県青森市/代表理事:吉田 久幸 氏)

- ・支援テーマ : 独自の染料化技術を核とするあおもり藍ブランド商品の開発及びマーケティング支援
- ・支援期間 : 平成24年10月～平成25年9月

⑥齋栄織物(株)(福島県伊達郡川俣町/代表:齋藤 泰行 氏)

- ・支援テーマ : 世界一薄い絹織物「妖精の羽(フェアリー・フェザー)」を使用した製品開発とブランディング支援
- ・支援期間 : 平成24年10月～平成25年9月

⑦武輪水産(株)(青森県八戸市/代表:武輪 俊彦 氏)

- ・支援テーマ : 「鯖スパイシーマリネ」新規販路開拓支援
- ・支援期間 : 平成25年1月～平成25年12月

⑧(株)佐渡乳業(新潟県佐渡市/代表:高橋 一五(かずゆき) 氏)

- ・支援テーマ : ナチュラルチーズ&デザートの全国ブランディング支援
- ・支援期間 : 平成25年4月～平成26年9月

⑨アンデックス(株)(仙台市青葉区/代表取締役社長:三嶋 順 氏)

- ・支援テーマ : ソフトウエアパッケージ「SMART-Transport」の販売支援
- ・支援期間 : 平成25年4月～平成26年3月

⑩久慈琥珀(株)(岩手県久慈市/代表取締役社長:向 正彰 氏)

- ・支援テーマ : 久慈琥珀(株)のブランディング支援
- ・支援期間 : 平成25年7月～平成26年6月



⑪(有)二唐刃物鍛造所(青森県弘前市/代表取締役社長:吉澤 俊寿 氏)

- ・支援テーマ：作刀技術・和包丁の海外向け新ブランド戦略支援
- ・支援期間：支援期間：平成25年10月～平成26年9月

⑫(株)川喜(岩手県釜石市/代表取締役社長:川端 力 氏)

- ・支援テーマ：アルコールフリーで保存可能な“ヘルシー生そば”的ブランド戦略支援
- ・支援期間：平成25年10月～平成26年9月

⑬農業生産法人(有)今野醸造(宮城県加美郡/代表取締役社長:今野 昭夫 氏)

- ・支援テーマ：仙台味噌を用いた新しい調味料開発とそのブランド戦略支援
- ・支援期間：平成25年10月～平成26年9月

⑭(株)大武ルート工業(岩手県一関市/代表取締役社長:太田 義武 氏)

- ・支援テーマ：「自動ネジ供給機」の販売網再構築と新規販路の開拓
- ・支援期間：平成26年1月～平成26年12月

⑮(有)峰の雪酒造場(福島県喜多方市/代表取締役社長:佐藤 利也 氏)

- ・支援テーマ：蜂蜜酒「AIZU MEAD (アイヅ・ミード)」のブランディング支援
- ・支援期間：平成26年1月～平成27年3月

⑯マルニ食品(株)(宮城県登米市/代表取締役:二階堂 玲子 氏)

- ・支援テーマ：宮城県産小麦品種「あおばの恋※2」による新商品開発支援
- ・支援期間：平成26年4月～平成27年3月

⑰合同会社ナチュール青森(青森県青森市/代表社員CEO:工藤 真義 氏)

- ・支援テーマ：青森の厳選食材を使用したスイーツブランド
- ・支援期間：平成26年4月～平成27年3月

⑱(株)今井産業(青森県平川市/代表取締役:今井 公文 氏)

- ・支援テーマ：青森県産材の杉・りんご樹の端材を活用した木質新素材「e・Wood+」の知的財産事業化支援
- ・支援期間：平成26年7月～平成27年6月

⑲(株)宮城化成(宮城県栗原市/代表取締役:小山 昭彦 氏)

- ・支援テーマ：不燃性・光透過性を有する新規複合財のマーケティング
- ・支援期間：平成26年7月～平成27年6月

⑳非公開

㉑(有)みちのく福島路ビール(福島県福島市/代表取締役:吉田 重男 氏)

- ・支援テーマ：福島県産原料等を使用した地ビールのマーケティング支援
- ・支援期間：支援期間：平成26年10月～平成27年9月

㉒(株)杉田味噌醸造場(新潟県上越市/代表取締役:杉田 文子 氏)

- ・支援テーマ：伝統と技術を活かした味噌製品のリニューアルと新製品開発によるマーケットブランドの事業化
- ・支援期間：支援期間：平成27年1月～平成28年12月



㉓大島グループ(株)宇喜世ほかグループ企業 10 社)(新潟県上越市/代表:大島 誠 氏)

- ・支援テーマ：北陸新幹線着地マーケットに対する「百年料亭宇喜世」を核にした地域産品・観光回遊の事業化
- ・支 援 期 間：平成 27 年 4 月～平成 28 年 3 月

㉔農業生産法人(有)伊豆沼農産(宮城県登米市/代表取締役社長:伊藤 秀雄 氏)

- ・支援テーマ：地域資源を活用した伊豆沼食農体験ファーム新事業展開支援
- ・支 援 期 間：平成 27 年 4 月～平成 28 年 3 月

㉕(株)いわきチョコレート(福島県いわき市/代表取締役:柳沼 大介 氏)

- ・支援テーマ：めひかり塩チョコなど既存商品販路の再構築戦略と販路ターゲットを明確にした新商品の開発支援
- ・支 援 期 間：平成 27 年 4 月～平成 28 年 3 月

㉖佐渡乳業(株)(新潟県佐渡市/代表取締役社長 竹内 秀明 氏)

- ・支援テーマ：農場ナチュラルチーズの直販体制の強化とブランディング支援
- ・支 援 期 間：平成 27 年 7 月～平成 28 年 3 月

㉗久慈琥珀(株)(岩手県久慈市/代表取締役社長 向 正彰 氏)

- ・支援テーマ：リファインド・アンバー（精製琥珀）による新製品デビューを機にしたブランディング支援
- ・支 援 期 間：平成 27 年 7 月～平成 28 年 3 月

㉘(株)磐城高箸(福島県いわき市/代表取締役 高橋 正行 氏)

- ・支援テーマ：おめでた箸および派生製品のブラッシュアップと拡販支援
- ・支 援 期 間：平成 27 年 7 月～平成 28 年 3 月

㉙(株)ツガルサイコー(青森県黒石市/代表取締役 福士 拓弥 氏)

- ・支援テーマ：津軽の観光資源を活用した外国人観光客の誘客支援
- ・支 援 期 間：平成 27 年 7 月～平成 28 年 3 月

㉚中村物産(有)(宮城県仙台市/代表取締役 中村 拓造 氏)

- ・支援テーマ：地盤置換工法「コロンブス」マーケティング支援
- ・支 援 期 間：平成 27 年 7 月～平成 28 年 3 月

㉛IMTエンジニアリング(株)(新潟県妙高市/代表取締役 富田 ゆきし 氏)

- ・支援テーマ：「妙高ゆきエビ」のマーケティング戦略およびブランド構築支援
- ・支 援 期 間：平成 28 年 8 月～平成 29 年 7 月（12 カ月）

㉜(株)ティ・ディ・シー(宮城県宮城郡利府町/代表取締役社長 赤羽 優子 氏)

- ・支援テーマ：超精密研磨技術の加速器分野への展開を目指すマーケティング支援
- ・支 援 期 間：平成 29 年 1 月～平成 29 年 12 月（12 カ月）

㉝(株)シオン (岩手県紫波郡矢巾町/代表取締役 石川 公一郎 氏)

- ・支援テーマ：世界初・塗るだけで防炎塗膜化する木部専用国産自然塗料のマーケティング支援



- ・支援期間：平成29年4月～平成30年3月（12カ月）

④まるい食品株（山形県鶴岡市/代表取締役社長 伊藤 久美 氏）

- ・支援テーマ：山形県産こんにゃく芋をまるごと使った
新スタイルこんにゃくデリカのシリーズ開発と販売に向けた事業化支援

- ・支援期間：平成30年1月～平成30年12月（12カ月）

⑤株空地音ハーモニー（宮城県仙台市/代表取締役 菊池 美鷗 氏）

- ・支援テーマ：世界遺産を核としたプレミアムウェディング・ツーリズム『みちのく和婚®』のコーポレートプランディングと連携・波及事業化

- ・支援期間：平成30年5月～平成31年4月（12カ月）

⑥(有)三陸とれたて市場（岩手県大船渡市/代表取締役 八木健一郎 氏）

- ・支援テーマ：「三陸の海産物の美味しさを封じ込め」安定して届ける取組み
～地域の稼ぐ力を高める付加価値型のビジネスモデルの提案～

- ・支援期間：令和元年9月～令和2年8月（12カ月）

⑦株アクトラス（秋田県横手市/代表取締役 真田 慎 氏）

- ・支援テーマ：医理工連携プロジェクト「患者見守りシステム」の普及拡大
～秋田県が抱える課題解決に向けた取組みから開発された新システムを
全国に広める～

- ・支援期間：令和2年2月～令和3年1月（12カ月）

⑧株肉のふがね（岩手県岩手町/代表取締役 府金 伸治 氏）

- ・支援テーマ：希少銘柄「いわて短角牛」の高付加価値化及び地域と連携した稼ぐ畜産
モデルの構築

- ・支援期間：令和2年4月～令和3年3月（12カ月）

⑨元正榮北日本水産株（岩手県大船渡市/代表取締役社長 古川 季宏 氏）

- ・支援テーマ：国内最大級養殖場での「クリーン海水掛け流し」&「無添加飼料」による
極上エゾアワビ～三陸発・完全陸上養殖システムを活かした“安心・安
全・安定” リテール供給事業～

- ・支援期間：支援期間：令和2年7月～令和3年6月（12カ月）

⑩上越ケーブルビジョン株（新潟県上越市/代表取締役社長 斎藤 俊幸 氏）

- ・支援テーマ：東京交通会館への全国初民間直営アンテナ ショップ『雪國商店』新設を
核とした「放送通信 事業+地域商社」による上越妙高地域産品の 首都圏
ダイレクト販売ビジネスモデルの確立

- ・支援期間：令和2年11月～令和3年12月（14カ月）

⑪株カネク醸造（青森県八戸市/代表取締役社長 山形 琢一 氏）

- ・支援テーマ：モノづくり産業から食産業へ、第二創業 =「地域連携・資源活用」による
八戸初のクラフトビール開発とブランド確立

- ・支援期間：令和3年7月～令和4年6月（12カ月）



④②(有)ファーム・ソレイユ東北(宮城県石巻市/代表取締役 日野 雅晴 氏)

- ・支援テーマ：地域連携・事業継承・自社工場新設による商用化・桃生茶の和紅茶全国展開
- ・支援期間：令和4年4月～令和5年3月（12カ月）

④③(株)亀山鉄工所(宮城県仙台市/代表取締役 平川 章 氏)

- ・支援テーマ：宮城バリューチェーンによる非接触型三次元ボールミル&シェーカー「HYPER SHAKER」の新事業開発
- ・支援期間：令和4年4月～令和5年3月（12カ月）

④④(株)グリーディー(宮城県仙台市/代表取締役 濱出 理加 氏)

- ・支援テーマ：地産地消から地産来消・地産外商へ～東北素材を活用したアメニティ新事業ブランディング
- ・支援期間：令和5年10月～令和6年9月（予定）（12カ月）

II. 東経連ビジネスセンターの概要(平成23年4月設立)

1. 目的

東北7県の産学官+金融が総力をあげて、新しい東北「产学研官グローバル・イノベーション・ゾーン東北の創生」に取り組み、東北の高い技術力や優れた地域資源を活かして新製品開発等に挑戦し、雇用増等、地域経済にインパクトを与え、成長モデルとなり得る企業・事業の創出を図る。

2. 活動期間 15年間（平成23年4月～令和8年3月）

3. 組織形態 東北6県及び新潟県の支援機関、大学研究機関、大手企業を会員とする任意団体

4. 活動経費 年間1億円程度

5. 事務局所在地 東経連事務局内（宮城県仙台市）

6. 主な事業内容

- (1) 国際競争力の高い地域イノベーション拠点の形成強化
- (2) 产学研官金共創・デジタル化による成長促進
- (3) 世界最先端研究開発プロジェクト（放射光、ILC等）の誘致を契機とした次世代に繋がる新産業の創造

III. マーケティング・セールス戦略支援事業

1. 概要

成長志向を持って取り組む東北6県及び新潟県の事業が対象となる支援制度です。当センターでは、まずは専門家によるヒアリング（プレビューミーティング）を実施、その後に専門家で組織する支援選定会議（マーケティング・セールス戦略支援会議）で支援採択の可否を判断します。支援が決まったら事業の課題解決に適した支援内容



と各方面の専門家からなる独自の支援チームを編成します。事業者側は、1年間の支援期間内、必要な都度支援チームのサポートを得て課題解決に取り組んでいきます。

2. 応募資格

(1) 対象となる事業者

東北6県及び新潟県に拠点を置く、中小企業や団体を始め、地域未来牽引企業や大学発ベンチャーが対象となります。

(2) 対象となる具体的事業

「雇用創出や新たに投資を誘発するなど地域経済に影響をもたらす成長事業」、「新規性など成長が見込める技術力を有する事業」、「異業種や大学などが連携して新しい価値を創出する事業」などのように、東北の「稼ぐ力を高める」ことに資する事業が対象となります。具体的には次の項目となります。

- ① 農林水産業や観光産業、伝統産業等が東北域内で連携し、地域発のブランドとして魅力を発信する事業
- ② 新規性や優位性の高い商品や技術開発力を有するものづくり事業
- ③ 東北の産業が域内外異業種等と連携し、新たな価値を創出する事業
- ④ 大学等の研究シーズを活かし、新たな価値を創出する事業
- ⑤ ILC、加速器関連プロジェクトに関する要素技術の開発に貢献する事業
- ⑥ 自動車、航空宇宙産業等のものづくり技術の進化に貢献する事業
- ⑦ デジタル化、その先のDXの推進により、新たな価値を創出する事業

3. 支援内容

下記の7分野から、当該企業の事業テーマに応じた支援チームを編成します。

(1) マーケティング戦略立案・実行支援

ネットリサーチ、フォーカス・グループ・ミーティング等のマーケティング・リサーチに基づく、差別化ポイントの明確化及び価格、流通、プロモーション等の戦略構築支援

(2) ブランディング支援

ネットリサーチ、ネガティブチェック等によるブランドネーム、ロゴ、シンボル等ブランド要素の構築支援

(3) 営業販促ツール・ホームページ強化支援

マーケティング・リサーチに基づく、販促ツール、ホームページ改定のアドバイス

(4) セールス戦略支援

マーケティング・リサーチに基づく、新たな販路開拓支援

(5) 知的財産戦略支援

特許、商標の出願、補正の実施および戦略構築支援

(6) 法務支援



販売契約書等の法務チェック支援

(7) ファイナンス戦略支援

資本政策等に関するアドバイス

4. 支援の特徴

民間支援ならではの、実効性ある 4 つのメリットが特徴です。

(1) 上記 7 分野より、事業の課題解決に適した独自の支援チームを編成します。

(2) 当センターで編成する支援チームのサポート費用（マーケティング・リサーチ費、パンフレット・デザイン費など）は、200 万円まで負担します。

(3) 年度等の区切りはなく常時募集していますので、事業の進捗等に応じて、いつでもお申し込みが可能です。支援期間は、決定から 12 カ月間となります。

(4) 国や県など公的助成に認定されている事業に、当センター事業をセットして追加支援・連携支援することが可能です。