



## 東経連ビジネスセンター「支援事業説明会」への参加者募集について

東経連ビジネスセンターでは、新潟県と東北6県で事業活動をしている成長志向ある中小企業の更なる成長を後押しするべく活動をしております。この度、中小企業の皆様や中小企業を支援する専門家の皆様を対象とした支援事業説明会を下記のとおり開催しますので、ご案内申し上げます。

また、当日は事前希望による個別マーケティング・セールス相談会も行いますので、販路開拓や新商品等に課題をお持ちの中小企業の皆様は合わせてお申込みください。多数の応募をお待ちしております。

### 記

開催日：**平成29年2月2日（木）**

場 所：山形テルサ3階 研修室A(山形県山形市双葉町1-2-3)

参加料：無料 定員：50名程度

内 容：

- 1 マーケティング・セールス相談会(13:00～14:50) **《事前の希望者のみ》**  
支援事業説明会参加者の希望者を対象に当センター支援専門家と既存商品の販路開拓や新商品・新技術に関するマーケティング戦略等の相談会を開催いたします。
- 2 支援事業説明会(15:00～17:10) **《説明会受付は14:30より開始》**
  - (1) 支援事業の概要 ～イノベーションによる新しい東北の創生に向けて～  
東経連ビジネスセンター長 西山 英作
  - (2) マーケティング・成長戦略支援事業 ～地域中小企業支援ケーススタディ～  
ブレイン トラスト アンド カンパニー株式会社代表取締役 大志田 典明氏  
株式会社杉田味噌醸造場取締役 杉田 貴子氏
  - (3) セールス・マッチング支援事業 ～売上・利益の拡大方法、販売戦略について～  
株式会社CDG代表取締役 大平 孝氏  
アンデックス株式会社代表取締役 三嶋 順氏
- 3 名刺交換・交流会(17:10～17:30)

主 催：東経連ビジネスセンター

後援(予定)：(株)きらやか銀行、(株)荘内銀行、(株)山形銀行、山形県工業技術センター、

山形県食品産業協議会、山形県中小企業家同友会

(五十音順)



(講師プロフィール)

◆大志田 典明 ブレイン トラスト アンド カンパニー株式会社代表取締役。首都圏・中部・関西の企業を中心に CRM(顧客情報戦略)・VMD(商品編集戦略)等マーケティングソリューションを提供する一方、東経連ビジネスセンタープロデューサーとして東北地域のベンチャー育成と中小企業のブランディング支援に取り組む。

◆大平 孝 株式会社CDG代表取締役。元東証一部上場のギフト卸商社、地域産品開発・営業支援を行う株式会社ゴールドボンドの社長を歴任。全国 1,700 社 3 万点に上る商材をビジネス化した豊富な経験を活かし、福島県出身者として東北活性化のために東経連ビジネスセンタープロデューサーとして、企業支援に取り組む。

## 東経連ビジネスセンター支援事業説明会 山形会場参加申込書

東経連ビジネスセンター 佐藤 宛

F A X : 022-262-7055 E-mail : k-sato@tokeiren.or.jp

**【申込期限：平成 29 年 1 月 25 日】**

必要事項をご記入の上、F A X 又は E-mail でお申し込みください。

会社名					
部署名		役職名		氏名	
部署名		役職名		氏名	
部署名		役職名		氏名	
TEL					
FAX					
E-mail					

以下にご希望有無を○印にてご記入ください。ご希望の企業様には申込み締め切り後、時間調整のご連絡いたします。なお、ご希望多数の場合は、先着順になります。あらかじめご了承ください。

相談会を希望する		相談会を希望しない	
----------	--	-----------	--

以 上